

رسالة الكويت

رسالة دورية تصدر عن مركز البحوث والدراسات الكويتية
السنة الرابعة عشرة - العدد [٧١] ذو القعدة ١٤٤١هـ/ يوليو ٢٠٢٠م



مركز البحوث والدراسات الكويتية

الافتتاحية

عزيزي القارئ:

يصدر هذا العدد من «رسالة الكويت» والعالم بأجمعه يعاني من جائحة كورونا (كوفيد ١٩) التي قد تسببت في إصابة ما يزيد على سبعة ملايين شخص في أنحاء الأرض، بالإضافة إلى مئات الآلاف من الموتى. ولم تكن الكويت بعيدة عن هذه الجائحة المرضية؛ فقد تجاوزت حالات الإصابة فيها ٤٠ ألف حالة، كما تجاوز عدد الوفيات حتى كتابة هذه الكلمة ثلاثمائة حالة.

وكانت الإجراءات التي اتخذتها حكومة الكويت والإستراتيجية التي انتهجتها في مواجهة هذه الجائحة محل تقدير وإعجاب على المستويين؛ المحلي والدولي؛ فقد أسهمت تلك الإجراءات في تمكين المنظومة الصحية في الكويت من الصمود أمام هذه الجائحة الكبيرة التي انهارت أمامها عدد من الدول المتقدمة. وكان للمؤسسات الحكومية والأهلية دور كبير في دعم الجهود الحكومية، وإسهام كل في مجاله لمحاصرة هذا الوباء والحد من تفشيه.

وما مرت به الكويت خلال هذه الجائحة من تداعيات يقتضي إعادة النظر في كثير من الإستراتيجيات العامة للدولة، واتخاذ إجراءات اقتصادية واجتماعية جديدة تتلافى بها ما قد كشفت عنه هذه الأزمة الصحية من سلبيات. وعلى المواطنين أيضاً أن يتحملوا جانباً من مسؤولية الحفاظ على هذا الوطن ومستقبل أبنائه.

وندعو الله عز وجل أن يدفع عنا هذا البلاء، وأن يكشف عنا الضر، وأن يمن على كويتنا الحبيبة بالأمن والاستقرار والرخاء.

وما توفيقنا إلا بالله

أ.د. عبدالله يوسف الغنيم

رئيس مركز البحوث والدراسات الكويتية

في هذا العدد

- افتتاحية العدد
- الكويت في زمن الجوائح
كورونا - كوفيد ١٩
والإنفلونزا
- من تاريخ الأوبئة في الكويت
وجاراتها
- تجارة الصوف والجلود في
الكويت من خلال وثائق
الخرافي والسديراوي
- أخبار الجمعية الخيرية سنة
١٩١٣م «من أوراق محمد سالم
السديراوي» (٢)
- الكويت وعلاقتها الخارجية في
الخمسينيات يوميات ومحاضر
سياسية (٤)
- من مكتبة المركز

مركز البحوث والدراسات الكويتية

ص.ب: ١٠٢٤ دسمان - رمز بريدي: ١٥٤٦١ الكويت - ت: ٢٢٢١٠٨٩٨ (٠٠٩٦٥) - فاكس: ٢٢٢١٠٨٨٠ (٠٠٩٦٥)

E-mail: crsk@crsk.edu.kw - homepage: http://www.crsk.edu.kw



تجارة الصوف والجلود في الكويت من خلال وثائق الخرايف والسديراوي

إعداد: د. فيصل عادل الوزان

أكده سكرتيره أحمد المنشي في تقريره الاقتصادي، الذي بين فيه حجم تلك التجارة في الخليج العربي عامة، مسجلاً أن البصرة كانت تُصدر صوفاً قيمته بالروبية ٢٠٠,٠٠٠، والمحمرة بمبلغ ١٢٥,٠٠٠، وبوشهر بمبلغ ٢٠٠,٠٠٠، وبندر عباس بمبلغ ٢٠٠,٠٠٠ روبية.^(٢) ولم تُذكر الجلود في تقريريهما.

ومع تطور الكويت وزيادة سكانها ورأسها، تضخمت تجارة الصوف والجلود. وأسهم في ذلك قوة علاقة تجارة الكويت مع تجار القوافل في الجزيرة العربية من العقيلات، ومع قبائل البادية الكويتية والعراقية والنجدية التي كانت تباع منتجاتها من أغنام وأصواف وجلود في سوق الكويت، ولها تعامل خاص مع بعض التجار، بالإضافة إلى فتح التجار الكويتيين لمكاتب ومحلات تجارية في الهند واليمن واستقرار بعضهم هناك لتسويق المنتجات الكويتية وتصدير المنتجات العالمية إليها.

وقد لاحظ الرحالة الأمريكي لوشر (الصحيح لوكر)، الذي زار الكويت سنة ١٨٦٨م، أن من بين السلع المهمة التي كان يصدرها الكويتيون من أجل الحصول على الأموال اللازمة لشراء

(٢) فيصل الوزان، اقتصاد الخليج في ستينيات القرن التاسع عشر، ط.١، الكويت، مركز البحوث والدراسات الكويتية، ٢٠١٩م، ص. ٦٦، ٥٩، ٢٥.

استمراراً في مسعانا لتوثيق ودراسة أنواع البضائع الثانوية التي تاجر بها الكويتيون، والتي شكلت جزءاً من اقتصاد الكويت قبل النفط، نقدم بحثاً عن تجارة وتصدير الصوف والجلود، وذلك من واقع الوثائق الأهلية التي يحتفظ بها مركز البحوث والدراسات الكويتية، وتخص عدداً من تجار الكويت؛ منهم المرحوم حسين عبدالمحسن الخرافي والمرحوم محمد سالم السديراوي. وسنستعين أيضاً بالأرشيف البريطاني، وبالمادة الشفوية المستقاة من العاملين بمهن الدباغة وإعداد وصناعة المنتجات الصوفية والجلدية التي وثقها الأستاذ محمد عبدالهادي جمال في دراساته.

لا شك أن تجارة الصوف والجلود المرتبطة بتربية الأغنام والمواشي قد مورست منذ بداية الاستيطان في الكويت، لكن أقدم الأدلة المتاحة لدي عن تصدير الصوف تعود إلى ستينيات القرن التاسع عشر، حين وصف المقيم السياسي البريطاني لويس بلي تجارة الكويت قائلاً: إنها تُصدّر - إلى جانب الخيول والتمور - صوفاً بقيمة ٤٠ ألف روبية.^(١) وهو ما

(1) Lewis Pelly, 'Journal, Private, 1865, Persian Gulf, British Library: India Office Records and Private Papers, Mss Eur F126/65, ff 1-6, in *Qatar Digital Library* <https://www.qdl.qa/archive/81055/vdc_100023832415.0x000001> [accessed 19 May 2018]



ومن تجار الكويت الذين سافروا وصدروا الجلود إلى روسيا اثنان من أعمام المؤرخ الشيخ عبدالعزيز الرشيد، الذي قال عنهم في كتابه: "من الكويتيين من حملته عزيمة إلى أقصى بلاد الروس الأوروبية الشمالية لعرض جلد الغوزي (البهم) وجلد الحصني (الثعلب)، وأول من فتح هذا الطريق اثنان من أعمامي، ويسمون البلد التي يذهبون إليها (مكاره)، وأظنها على وصفهم لها هي (نجني) التي ذكرها صاحب النخبة الأزهرية في كتابه".^(٣)

الجلود والصوف في السوق المحلي الكويتي:

كتب الأستاذ محمد عبد الهادي جمال وصفا دقيقا لتجارة الصوف والجلود في الكويت استمد مادته من أصحاب هذه الصناعة؛ يحسن إيرادها ليكون خلفية أو إطاراً للمعلومات التفصيلية التي ستقدمها الوثائق التجارية؛ فيقول جمال: يبدأ موسم الصوف في الربيع، حين يقوم أصحاب الأغنام في البادية بجز صوفها بعد انتهاء فصل الشتاء البارد، ثم يُعبأ الصوف بشلفان (وهي أكياس مصنوعة من الخيش) يبلغ طولها ثلاثة أمتار أو أكثر. وتوزن شلفان الصوف بوحدة تسمى الجياسة، وتعادل ست أوقيات. وتباع الكميات الكبيرة في الصفاة. أما الكميات الصغيرة فتباع في سكة الصوف. وقال جمال: إن الشليف الواحد كان يحتوي على حوالي ٢٠ إلى ٥٠ أوقية من الصوف بحسب حجمه، ويتم وزن الشليف في (الصنقر)، وهو مقر ميزان الحكومة، للتأكد من

(٣) عبدالعزيز الرشيد، تاريخ الكويت، إعداد شيخة الرشيد، الكويت، ٢٠١٨م، ج١، ص٧١.

احتياجاتهم، الجلود والصوف، فقال في كتابه (مع الهلال والنجم): "إن جميع سكان الكويت من الرجال تقريباً يعملون كتجار أو بحارة؛ يتبادلون مع البصرة والشواطئ الفارسية أو مع القبائل البدوية في الصحراء: اللآلي، والبخور، والأسلحة النارية، والمؤن الحربية، والقماش، والسروج، والسجاد، والكثير غير ذلك، مقابل الجلود، وصوف الخراف، ووبر الجمال، والمصطكاء العربية، والقهوة، والتمور وغيرها. والكثير من السكان يربون قطعان الأغنام والأحصنة والحمير والماعز والجمال".^(١)

وكان هناك بعض التجار الأجانب الذين يفدون إلى الكويت من أجل شراء الجلود والصوف، ومنهم التاجر الروسي عباس علييف الذي تردد على الكويت لمدة ثلاث سنوات في عهد الشيخ مبارك الصباح. وذكره الوكيل الإخباري البريطاني علي غلوم رضا بتاريخ ٢٠ أبريل ١٩٠٠م قائلاً: إنه وصل للكويت على متن الباخرة الروسية (الموسكوفي) بمعية القنصل الروسي، وإنه قام بالترجمة بينه وبين الشيخ مبارك، وإنه بعد مغادرة القنصل الروسي براً مكث علييف في الكويت ليشتري صوف صغار الخراف والجلود.^(٢)

(١) أ. لوكر، مع الهلال والنجم: رحلة من بومباي إلى إسطنبول عبر الخليج العربي عام ١٨٦٨م، ترجمة رنا صالح، ط. ١، أبوظبي، المجمع الثقافي، ٢٠١١م، ص٧٦.

(٢) عبدالله يوسف الغنيم، الكويت وروسيا في عهد الشيخ مبارك: صفحات من الأرشيفين الروسي والبريطاني، ط. ١، الكويت، مركز البحوث والدراسات الكويتية، ٢٠١١م، ص١٤-١٥؛ وعبدالله يوسف الغنيم، أخبار الكويت: رسائل علي غلوم رضا، ط. ١، الكويت، مركز البحوث والدراسات الكويتية، ٢٠٠٧م، ص١٥٢-١٥٣.



الصوف داخل الشليف، وكلما تم كبس كمية من الصوف وضع كمية أخرى فيه وقام بكبسها برجليه، وهكذا إلى أن يمتلئ الكيس، فيقوم بوزنه وخياطته، تمهيدا لتصديره. ويستوعب الشليف الواحد بهذه الطريقة ما بين ٨٠ و ١٠٠ أوقية من الصوف (٢٠٠ إلى ٢٥٠ كيلوغراما)، وبذلك يكون أكبر من الشلفان القادمة من الصحراء.^(٢)

كان السوق المحلي في الكويت يأخذ جزءاً يسيراً من الجلود والصوف من أجل تحويلها إلى بضائع مصنعة؛ فتستخدم الجلود لصناعة الأوعية الجلدية مثل قرب الماء والعكيك والنحيان والصملاان (لحفظ السمن والحليب)، والنعالات والأحذية، والأحزمة، والحقائب، والصدريات، وغيرها. ويبدو أن موسم الجلود يبدأ في عيد الأضحى.

أما الأصواف فتستخدم في غزل وحياسة البشوت والصدريات وغيرها. وجاء في "دليل الخليج" للوريمر (١٩٠٨م) أن بالكويت سنة ١٩٠٤م ١٣ خرازاً [أي صانع المنتجات الجلدية]، و١٧ ندافاً، و٣٧ خياط بشوت.^(٣)

ويقول محمد جمال في كتابه "أسواق الكويت القديمة" واصفاً السوق الخاص ببيع المنتجات الصوفية والجلدية: "تتفرع من ساحة الحراج في نهايتها الغربية سكة ضيقة طويلة تمتد من الشمال إلى

الوزن قبل الشراء من قبل الشريطي^(١) أو التاجر؛ إذ يتم احتساب عدد (الجياسات) ودفع ثمنها.

وبين جمال أيضاً أن الكميات التي يشتريها الشريطي أو التاجر من بائع الصوف قد تبلغ ما بين ١٠٠ و ٢٠٠ (جياسة)، أي ٦٠٠ إلى ١٢٠٠ أوقية في بعض الأحيان، ومن ثم يتم نقلها على الحمير إلى (البوم) والمراكب التجارية التي تنقلها إلى إيران أو الهند.

وكان يتم فصل أنواع الصوف بحسب ألوانه وفرزه تمهيدا لوضع كل لون في عبوة منفصلة قبل تصديرها، مشيراً إلى أن أسعار الصوف تختلف بحسب ألوانها وأنواعها؛ فمنها النوع العادي، وهو رخيص الثمن، ومنها النوع الجيد المسمى (الرفيعات)، وهو نوع ممتاز يتم الحصول عليه من الأغنام التابعة لقبائل (المتفق) في جنوب العراق.

وعن عملية تنقية الصوف قال: إن الشريطي أو التاجر كان يوظف عدداً من العمال لتنقيته ووضعه في شلفان كبيرة وكبسه فيها بهدف تعبئتها بأكثر كمية ممكنة، حيث يقوم العامل في سبيل ذلك بفتح فوهة الشليف وتثبيتته بين عمودين طويلين أو أكثر (من خشب الجندل) يربطان بعمود أفقي ثالث لوضع الصوف بداخله.

وأضاف جمال: إن العامل كان يقف واضعاً رجليه داخل الشليف، ويقوم بالقفز فوق الصوف مرات عديدة وهو ممسك بالعمود العلوي لكبس

(١) الشريطي هو الذي يبيع ويشترى دون أن يكون لديه محل أو مخزن، وتكون عملياته سريعة.

(٢) محمد عبدهادي جمال، الحرف والمهن والأنشطة التجارية القديمة في الكويت، ط. ١، الكويت مركز البحوث والدراسات الكويتية ٢٠٠٣م، ص.

(3) J. G. Lorimer, Gazetteer of the Persian Gulf, vol. II. Geographical and Statistical, 1908, p. 1054.



بيعها للخرازين (جمع خراز) أي صانع الأحذية والنعل".^(٣)

كانت الأصواف والجلود المخصصة للتصدير تُخزَّن في الجواخير أو الحوط، ثم تنقل على متن الحمير إلى السفن الكبيرة المخصصة لهذه البضاعة لشحنها إلى مواني الهند، وخاصة إلى بومبي.

التعريف بحسين عبدالمحسن الخرافي ومحمد سالم السديراوي

ولد المرحوم حسين عبدالمحسن بن حسن الخرافي سنة ١٨٣٦م في الزلفي بنجد في أسرة تنتمي إلى الوهبة من تميم. وهو أكبر إخوته: فلاح وناصر وأحمد. انتقل حسين إلى الكويت سنة ١٨٥٢م في عهد الشيخ جابر بن عبدالله (جابر العيش)، وسكن قريبا من السوق الداخلي بجانب مسجد الفهد. وعمل في البحر وتمكن بعدها من الاستقلال بنفسه وأصبح تاجرا، واستدعى إخوته ووالدهم للمجيء إلى الكويت. امتلك حسين الخرافي جاخورا بالقرب من موقع المدرسة المباركية ليستخدمه في تربية الأغنام وتخزين الأصواف والجلود التي يتاجر بها.

تزوج حسين عبدالمحسن الخرافي من أسرة حسن الدخيل، وأنجب علياً (توفي بمرض الجدري)،

(٣) محمد عبدالهادي جمال، الحرف والمهن والأنشطة التجارية القديمة في الكويت، ط. ١، الكويت مركز البحوث والدراسات الكويتية، ٢٠٠٣م، ص. ٤٩٥-٤٩٦؛ محمد عبدالهادي جمال، "دباغة الجلود إحدى الصناعات التي ازدهرت في الكويت قديماً"، وكالة الأنباء الكويتية، ٢٠١٨/٣/١٥م، <https://www.kuna.net.kw/ArticleDetails.aspx?id=2703214> (تاريخ الدخول ٢٠٢٠/٤/١٩م).

الجنوب موازية للشارع الجديد،^(١) لتلتقي معه عند نهايته الجنوبية المطلة على الصفاة، وتسمى هذه السكة (سكة الصوف). وكان عدد من النساء في الماضي يجلسن في تلك السكة لبيع ما لديهن من الصوف المغزول. ومن أهم المشترين لتلك السلعة: الخاكة (صنّاع البشوت)، ونساء البدو اللاتي كن يصنعن منه السدو. كما يباع هناك الصوف الخام للراغبين في شرائه ليصنعوا منه الغزل (الخيوط الصوفية المستخدمة في صناعة البشوت والسدو غيرها). وكان النشاط يدب في هذه السكة بعد الظهر، خاصة أثناء الربيع، عندما تتوافر الأصواف بكميات كبيرة [...]. كما كانت تباع في هذه السكة القرب والأنطع (جمع نطع)، المصنوعة من الجلد والتي كانت تستخدم لوضعها تحت فرش الأطفال.^(٢)

ويشرح الأستاذ محمد جمال بعض تفاصيل مهنة دباغة الجلود وأهم أماكنها، قائلاً: "إن منطقة المرقاب كانت تضم معظم تلك المدابغ التي كانت عبارة عن (حوط) أو بيوت قديمة تُبنى فيها أحواض لنقع الجلود وإزالة الشعر أو الوبر منها. وكان أصحاب المدابغ يشترون جلود الذبائح من القصابين أو الشريطية الذين يجمعونها لهم مقابل مبلغ معين من المال. وكانت الأسعار قديماً تختلف باختلاف جلد الحيوان؛ فجلود الأغنام مثلاً كانت تباع بحوالي نصف روبية، بينما تباع جلود البقر والجمال بحوالي ثلاث روبيات. وتقوم المدابغ بدبغ الجلود ومن ثم

(١) شارع الشيخ عبدالله السالم حالياً.

(٢) محمد عبدالهادي جمال، أسواق الكويت القديمة، ط. ٢، الكويت مركز البحوث والدراسات الكويتية، ٢٠٠٤م، ص. ٢٦٥-٢٦٦.



وعبدالمحسن (استشهد في معركة الصريف)، وخليفة، وعلياً الثاني. وبعد فترة استقل إخوة حسين كلٌ في تجارته الخاصة. توفي حسين عبدالمحسن الخرافي سنة ١٩٣٤م.^(١)

وكانت أسرة الخرافي عدداً من السفن الشراعية، كان أولها سفينة تسمى "عواتشي" التي أمر ببنائها المرحوم حسين، ثم تبعها سفن أخرى مثل بوم "الحسيني". وكان يقود هذه السفن إخوة حسين وابناه وأبناء إخوته، وأبرزهم: فلاح عبدالمحسن الخرافي، وأحمد عبدالمحسن الخرافي، وخليفة حسين الخرافي، وعلي حسين الخرافي، وبدر أحمد الخرافي، ومنصور أحمد الخرافي، ويوسف ناصر الخرافي، وناصر أحمد الخرافي.^(٢) وكانوا يشحنون التمور والأخشاب والحبال والمواد الغذائية والجلود والصوف، وينقلون الماء بسفنهم من شط العرب.

وكانت المراكب البخارية مستخدمة أيضاً في شحن الجلود والصوف؛ فتحدث الوثائق التي كتبها حسين الخرافي عن مركب يحمل اسم "زياني"، وأخرى تحمل اسم "بدري"، و"سردال" و"شستر"، وغيرها تحمل أسماء أجنبية، ويتضح أيضاً من الوثائق شحن الخرافي بضاعته على إحدى مراكب

بالإضافة إلى ذلك كانت المراكب البخارية مستخدمة أيضاً في شحن الجلود والصوف؛ فتحدث الوثائق التي كتبها حسين الخرافي عن مركب يحمل اسم "زياني"، وأخرى تحمل اسم "بدري"، و"سردال" و"شستر"، وغيرها تحمل أسماء أجنبية، ويتضح أيضاً من الوثائق شحن الخرافي بضاعته على إحدى مراكب

عادل مساعد الخرافي، أسرة آل خرافي: ترجمة تاريخية منذ عام ١١٠٩ هـ / ١٦٩٧م، ٢٠٠٢، ط. ١، د.م.، د.ن.، ص. ٩٥-٩٦، وصلاح الفاضل، مدينة الكويت القديمة، كتاب قيد النشر عن مركز البحوث والدراسات الكويتية.

(٢) يعقوب يوسف الحجري، نواخذة السفر الشراعي في الكويت، ط. ٣، الكويت، مركز البحوث والدراسات الكويتية، ٢٠٠٥، ص. ٤٤٢-٤٥١.

(٣) فوزية صالح الرومي، تاريخ نزوح العائلات الكويتية العريقة إلى الكويت ودورها في بناء الدولة ونشأة الكويت حتى وقتنا

محمد السديراوي فهذاً وسالماً وجاسماً وعبدالعزیز من زوجته منيرة جاسم الحميضي.^(٣)



طرف أسعار الجلد والصوف تُعرّفنا عنه، وإن كان تمكنا هالدفعة^(٢) نرسل لك الذي يذهب^(٣) عندنا من الجلد والصوف. هذا ما لزم^(٤). وتخبّرنا إحدى الرسائل عن سعر الجلد في الهند فنقرأ: «عرّفت من طرف الجلد أنه يسوى عندكم (الوار^(٥)): ١٣ ونص إلى ١٤ [روبية] صار معلوم^(٦)». وفي رسالة أخرى يقول: "والتيل^(٧) وصل وعرّفت أن الجلد يسوى ١٢/١٠ روبية، وعرّفناك بتيل؛ تبع^(٨)."

ومن جملة الأمور التي يكتبها الخرافي للسديراوي أيضا الاستفسار عما إذا بيعت البضاعة أم لا، فيقول في إحدى الرسائل: «ومن طرف الجلد إن شاء الله بعته بالقيمة الطيبة؟ والذي عندنا من الصوف بعناه على ابن إسحاق لأجل حنا ما (نشد؟) بالعامري^(٩)...»^(١٠).

ويتضح أيضا أن من وسائل بيع الجلود والصوف التنويل، وهي أن يقوم الخرافي في الكويت بتسليم أحد النواخذة ممن يعملون على سفن لا يملكها هو كمية من البضاعة لبيعها لحسابه في بعض الموانئ

المحتوى الخبري الخاص بتجارة الجلود والصوف في المراسلات التجارية:

توجد مراسلات بين التاجرين حسين الخرافي ومحمد السديراوي يبلغ عددها ٦٧ رسالة مؤرخة فيما بين محرم ١٣٣٠هـ ومحرم ١٣٣٦هـ / ديسمبر ١٩١١م وأكتوبر ١٩١٧م، أي في عهد الشيخ مبارك الصباح، والشيخ جابر المبارك، والشيخ سالم المبارك. وهي رسائل تحمل توقيع المرحوم حسين عبدالمحسن الخرافي، لكن متن الرسائل متباين الخطوط بسبب اختلاف الكُتّاب، وهي مبعوثة من الكويت إلى بومبي، وتشتمل على معلومات تخص تجارة الجلود والصوف مكتوبة بجملة أو جملتين أو فقرة. وهي موجودة ضمن أوراق أسرة السديراوي. وسيكون عرضنا وتصنيفنا لتلك المعلومات وفقا للموضوع لا التسلسل الزمني.

إن من أهم الأسئلة التي يسألها الخرافي للسديراوي ما يخص سعر الصوف والجلود في سوق بومبي. والذي على أساسه يقرر ما إذا كان سيشتري الصوف والجلود في هذا الموسم ويشحنها أو أن يشحن بضائع أخرى، وغيرها من عمليات بما يراه محققا للأرباح، فقد كتب عن ذلك في عدد من الرسائل، جاء في إحداها: "إن شاء الله تُعرّفنا عن أقيام الصوف والجلد وعن جميع السلع"^(١١). وفي أخرى يقول: "من

الحاضر، ط. ٢، د. ن. ٢٠١١، ص. ٢٩٤؛ وصلاح الفاضل، مدينة الكويت القديمة، كتاب قيد النشر عن مركز البحوث والدراسات الكويتية.

(١) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٣٣٦/١/١٧هـ الموافق ١٩١٧/١٠/١٧م.

(٢) أي عملية نقل من الكويت إلى بومبي.

(٣) يذهب أي يجهز.

(٤) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٣٣٢/٥/٢هـ الموافق ١٩١٤/٣/٢٩م.

(٥) الوار يعني الياردة، وتساوي ٩١,٤٤ سم.

(٦) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٣٣١/٦/٨هـ الموافق ١٩١٣/٥/١٥م.

(٧) التيل هو التيلغراف، أي البرقية.

(٨) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٣٣٥/٥/٣٠هـ الموافق ١٩١٧/٣/٢٤م.

(٩) نوع من أنواع الصوف.

(١٠) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي، ١٣٣٣/٦/٤هـ الموافق ١٩١٥/٤/١٩م.



بريد الكويت 5949
 الايماني في ربيع الثاني ١٣٤١
 D.P

الى جناب الكرم المكرم الشيخ محمد سالم السيد ير اوي المحترم
 السلام عليكم ورحمة الله وبركاته علمه الدوام غفرلك الشرف
 وصل وما عرفت صابر معلوم سابق عرفتنا انك اوصيت مرزوق علي
 عيشي من كللته بعد جانا خطاك او صابر عندنا معلوم انه ما اخذ عني
 للافع يكون غير انشاء الله او يوم ما اخذ مالكو لزوم انشاء الله الذي لنا
 يصبر عندكم في الدار اهدم تاخذ لنا او منقر وراو عليك با الطيبه الحمره
 سابع ارسلنا لك ثلثه الزف رويبه صر او من بعد هذي ثلاث
 دفعات وارسلنا لك الف وربع ايت رويبه انشاء الله جميع واصلو
 واقابيه تلوهم بالحق الحساب لجميع زياد احمد حميد طهي او عرفت من طرف
 الجلد انه يسوا عندكم رويبه نفي وحنالغنا حنا ويا هتم من طرف النول العاده
 يحاملون لنا في رويبه الا ان طلبين رويبه نبي ليهن ما دنا صر ما را كاب
 العارب بهم على يحصل النزول والصوف ما جود عند كل شليف
 انشاء الله نعمل الجميع انشاء الله نقر فنا عزاقيا الجلد والصوف او عز
 جميع اسلع هذي ملازم نقر يفة وانت سالم ورحم الله
 احسين
 بن عبد المحسن
 الخرافي

من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السيد ير اوي في بومبي بتاريخ ١٧/٤/١٣٣١ هـ الموافق ٢٦/٣/١٩١٣ م.



بفكر؛ قلنا إلى صالح الحميضي ياخذ لنا (١ در؟) إلى الجلد والصوف إن شاء الله إنها تتحمل. وهالأيام انشغلنا في البوم؛ هذا الذي قل مكاتبنا لكم، وحالا خلص الشغل إن شاء الله انجابل الشغل ويحيك تعريف عن تحميلنا. هذا ما لزم".^(٤)

وفي رسالة أخرى يقول فيها الخرافي: "حملنا لكم في مركب (زياني)^(٥) خمسة شلفان صوف في ١٩٠ جياسة كبار، إن شاء الله تباشرون الوزن إن الله قسم بيع".^(٦)

ويقول في إحدى الرسائل التي توضح مزيداً من مقاييس ووحدات الأوزان والأطوال: "سابق أرسلنا لك في المركب (زياني) ٧ فردة جلد عن ١٤٠ كورجة"^(٧) و ٤ شليف صوف؛ اثنين جرفي أبيض، واثنين جرفي حمر صوف طيب. والصوف والجلد علينا بقيمة غالية إن شاء الله ما بعد اجتهادك حسافة"^(٨). وفي رسالة أخرى يكتب: «إن شاء الله بالمركب الذي يتسمى بيكرا تحمل لكم تسع أفراد جلد طيب [...] الفردة عشرين كورجة عن مائة وثمانين كورجة إن شاء الله إنها تاصل وتوافق القيمة الطيبة، ولا عقب اجتهادكم حسافة».^(٩)

(٤) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي، ١/٦/١٣٣١ هـ الموافق ٨/٥/١٩١٣ م.

(٥) الزياني أسرة تجارية معروفة في البحرين، قد تكون هذه الباخرة من ممتلكاتهم.

(٦) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ٥/٨/١٣٣٤ هـ الموافق ٧/٦/١٩١٦ م.

(٧) الكورجة مقياس مستخدم في الهند ويساوي ٢٠ ربطة.

(٨) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي، ٧/١/١٣٣٤ هـ / ١٥/١١/١٩١٥ م.

(٩) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ٨/٦/١٣٣١ هـ الموافق ١٥/٥/١٩١٣ م.

مقابل أن يأخذ النوخذة أجرة على كل وحدة وزنية أو طولية، وتسمى النول. فيقول الخرافي في إحدى رسائله للسديراوي: "وعرّفت من طرف الجلد أنه يسوى عندكم ١١ روية ونصف، (أخي؟) اختلفنا حنا وياهم من طرف النول؛ العادة يحملون لنا في ٣ روية، الآن طالبين ٦ روية. نبي لين (...) يمكن يحصل النزول، والصوف موجود عندنا كم شليف إن شاء الله نُحمل الجميع".^(١)

وكذلك يخبر حسين الخرافي في مكاتبته لمحمد السديراوي عن إرساله شحنات من الجلود والصوف لكي يستعد السديراوي لتخزينها وعمل الاتصالات مع عملائه، ومنها نتعرف على حجم الشحنات وأنواعها، ومسميات الأصواف وأنواعها، فعلى سبيل المثال نقرأ في إحدى الرسائل: "تحمّل لك في مركب المسمى (بدري) عشرين شليف صوف جرفي (تسعة؟) أبيض مكتوب عليها أبيض. وثلاثة عليهن بكرة وقعود"^(٢) وزهن تقيده وحدة بروحه وواحد مكتوب عليه شراكة تقيده وحدة أيضا. وصل لك سبع فراد جلد طيب؛ ثنتين بهن على ثلاثماية في ستمائة، وثلثين بهن على ثلاثماية وأربعين في ستمائة وثمانين. ووحدة أربعماية وثمانين. صار عندنا زايد جلد".^(٣)

ويكتب في أخرى: "ومن طرف الدراهم لا تكون

(١) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٧/٤/١٣٣١ هـ الموافق ٢٦/٣/١٩١٣ م.

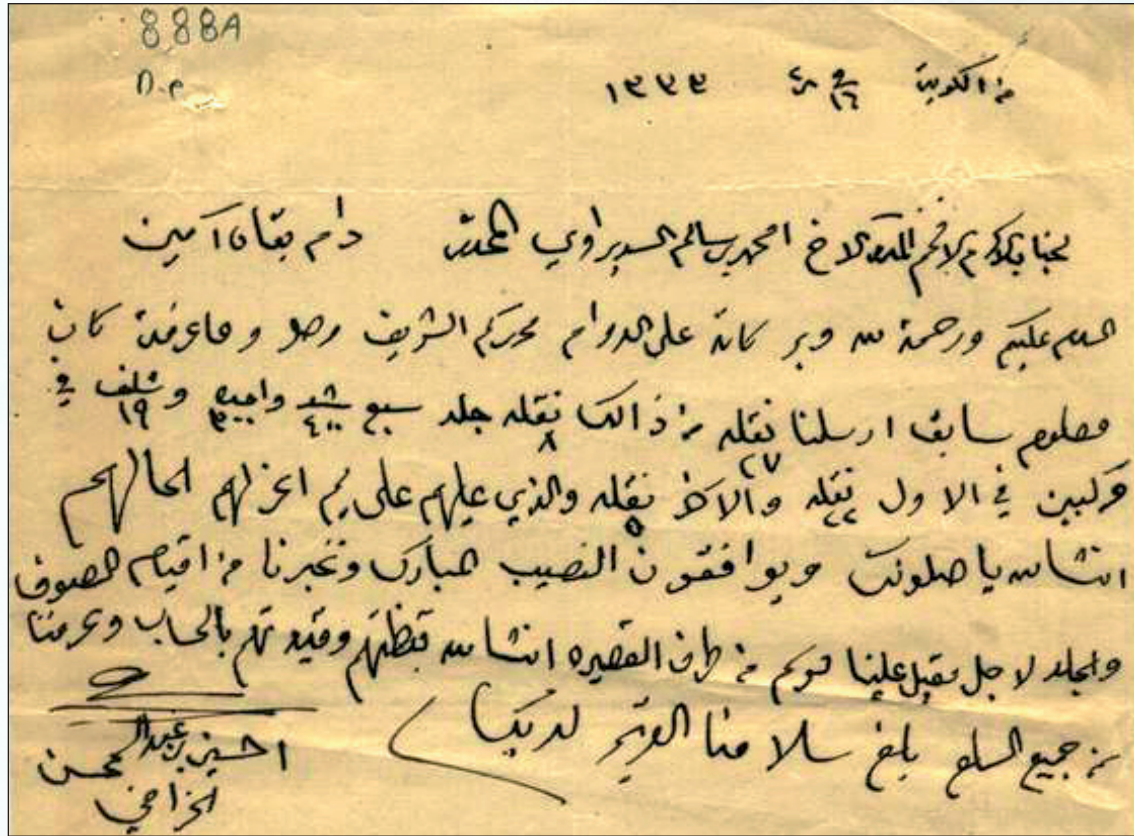
(٢) البكرة والقعود تعني علامة X، أما علامة Z فتسمى عكرة فلاوي.

(٣) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ٥/٧/١٣٣٠ هـ الموافق ٢٠/٦/١٩١٢ م.



رقم 4428
0-4
رقم 52
جاءت الاجل الاخ محمد بن سالم السديراوي الحمد والتمنيا
احسن الله تعليمه ورحمة تدور سخاوت على الله وراسم بيده
تعمل لك في مراتب الله يد وعشرين شريف صوف
جرحي قعد ابيض مكتوب عليها ابيض وثلاثة
عليه نكاه وفضود ونه نهن تقيد ووجه بوجه
او احد مكتوب عليه كذا تقيد ووجه بوجه
وصدك سبع قول وجده طيب ثنتين بهن علو
نبارك ابيد عن ستا به وثنتين بهن ثلثا ثلثا به
وحدث عن بجا به وثننتين بهن علو ثلثا ثلثا به
واربعين عن ستا به وثمانين اوحد اربعين
وثمانين صار عندنا ثمانين جلد وخطوطها بيل
ما في حاظر جلد عن ما به وثلاثة وعشرين كورص
انتم ابيد ثمانين تقيد علو لصد او علو التوزن وكون
بسم اهنك شرط ما عليه كسبي والوجه
بصير عليكم جهج سخا لنا قعد سائر مع ابلاغ
سلا منا خاصة نكاه وعثمان جميع السبع والاربع
حسين عبد المحسن الخرافي
للك لطف عفيف
ما لطفوا الله
امير

من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٣٣٠/٧/٥ هـ الموافق ١٩١٢/٦/٢٠ م



من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٦/٤/١٣٣٣هـ الموافق ٣/٣/١٩١٥م.

والآخر ٥ نقلة. والذي عليهم علايم (علامات) اعزهم لحالمهم، إن شاء الله ياصلونك يوافقون النصيب المبارك، وتخبنا عن أقيام الصوف والجلد لأجل يقبل علينا (سومكم؟)». (٣)

ويتضح في هذه الرسالة عدد من أنواع الصوف؛ كالجري الذي مر ذكره، والعامري والعرج، ففيها: "ومن طرف الجلد إن شاء الله بعته بالقيمة الطيبة. تعرفنا عن أقيام الصوف الجري والعامري والصوف العرج وعن جميع الأسعار". (٤) ويبدو أن معظم

(٣) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٦/٤/١٣٣٣هـ الموافق ٣/٣/١٩١٥م.
(٤) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم

وفي رسالة أخرى يقول: في الميل (١) تحمل لكم سبع أفراد جلد ٤٠٠ شد عن ١٤٠ كورجة إن شاء الله تاصلكم وتوافق النصيب الطيب والمال طيب جدا. علينا بقيمة زائدة على العادة، والدفعة الآتية عندنا ٣٠ شليف على أول تحميلها وتعرفها عن جميع الأسعار، هذا ما لزم بيانه. (٢)

وكتب حسين الخرافي أيضا: «سابق أرسلنا ٢٧ نقلة، من ذلك: ٨ نقلة جلد؛ سبع ٤٠٠ شد وواحدة ٣٠٠ و ١٩ شليف في مركبين؛ في الأول ٢٢ نقلة

(١) المركب البخاري المخصص للبريد.
(٢) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ٢٣/٧/١٣٣٢هـ الموافق ١٧/٦/١٩١٤م.



البيع بالعمولة التي يسمونها كميشن commission، فمنها ما كُتِب: ”وتعرفنا عن الصوف والجلد والزنبقان وعن الكميشن مال الصوف إن شاء الله أخذتوها منهم وأجريتوها لنا بالحساب“.^(٥)

ويُذكر أن تجارا كويتيين آخرين اعتمدوا على الجلود والصوف ضمن متاجراتهم، من أسر الحمد والهدلق والبسام وبوشهري.

وختاما، نخلص إلى أن البنية الاقتصادية الكويتية قبل النفط كانت لا تقتصر على الغوص على اللؤلؤ والتمور والخيول وتصديرها، بل كانت تشتمل على سلع ومنتجات أخرى مخصصة للتصدير، وأهمها جلود الحيوانات وأصوافها، حيث كانت لتلك الصناعة نظاما قائما بذاته؛ يبدأ من مالكي الأغنام والماشية والإبل ورعاتها، ويمر عبر الجزازين والقصابين والدباغين والسامسة والشريطية وصناع الجلود والنساجين والتجار المصدرين الكبار، وتحتاج البضائع إلى نقل عبر الدواب، ومخازن، وسفن للنقل البحري. وتنتهي هذه الصناعة عند مرحلة أعمال العلاقات العامة والتسويق والعرض في محلات بموانٍ بعيدة عن الكويت، مثل بومبي في الهند. ولهذه التجارة كما رأينا معاييرها الوزنية والطولية ومصطلحاتها وسوقها وقطاعها الرديف. ولعلنا نسلط مزيدا من الضوء على هذا الموضوع في مقالة العدد القادم.

(٥) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١٦/١١/١٣٣٠ هـ الموافق ٢٧/١٠/١٩١٢ م.

الجلود المتاجر بها هي جلود الغنم، وفي بعض الأحيان يشحن الخرافي جلود البقر كما جاء في بعض الرسائل.

وبعد بيع الصوف والجلود يقوم التاجران بمراجعة حساباتها، ويقومان بالتصحيح والإبلاغ عن وجود زيادة أو نقصان؛ فعلى سبيل المثال نقرأ ما يلي: ”ومن طرف خمسة الشلفان الأبيض؛ إن شاء الله تراجع حسابها، لنا زايد ٨ رويية و ١١ آنة على موجب حسابكم، ولكم ٤ إلا ربع آنة من جملة الثمانية الشلفان. عرّفت من طرف الودك؛^(١) إن شاء الله ياصل الذي ذهب عندنا من الجلد، إن شاء الله بعد كم يوم نرسله، وعرّفونا عن أسعار طرفكم“.^(٢)

وفي بعض الأحيان لا تكون البضاعة جيدة المستوى، فيكتب السديراوي شاكيا رداؤها، ويرد عليه الخرافي بتوضيح السبب؛ فنقرأ في هذه الرسالة: ”تذكر [في رسالتك] أنه ردي الجلد؛ ما هو ردي، لكن يوم جانا التعريف بالأقيام^(٣) الطيبة شرينا بعضه فيه رطوبة، لكن إن شاء الله إنك بعته بالنصيب الطيب. وتعرف التأخير ما به صلاح“.^(٤)

وتشير بعض المراسلات أيضا إلى اتباع طريقة

السديراوي في بومبي بتاريخ ٢٢/٥/١٣٣٣ هـ الموافق ٧/٤/١٩١٥ م.

(١) دهن يستخرج من لية الخروف.

(٢) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ١/١٠/١٣٣١ هـ الموافق ٣/٩/١٩١٣ م.

(٣) جمع قيمة، أي الأسعار.

(٤) من حسين عبدالمحسن الخرافي في الكويت إلى محمد سالم السديراوي في بومبي بتاريخ ٣/٦/١٣٣٥ هـ الموافق ٢٧/٣/١٩١٧ م.